



Fra venstre: daglig leder Haakon L. Bryhn, ansvarlig for automasjon, Espen Hugo Holt, og avdelingsleder Oscar Olsen (Filt/virer og Trelast) konstaterer at skogindustri fortsatt er en viktig del av selskapet etter 90 års drift.

Alfsen og Gunderson AS

Har funnet tilbake til røttene

Alfsen og Gunderson startet med leveranser til trelastbransjen i 1926. Senere har ingeniørfirmaet fått flere bein å stå på, men fortsatt er målet å være landets største innenfor tørketeknikk.

Hans Degerdal

Alfsen og Gunderson AS (AG) lover at selskapet skal satse hardt på tørketeknikk i årene framover.

– Vi har nå åtte ansatte som i dag jobber innenfor dette området, og flere har vi aldri vært. Det viser at vi mener alvor, og at vi har tro på at dette er en bransje for framtida, sier daglig leder i AG, Haakon L. Bryhn.

Flere nyheter

Firmaet nøyere seg ikke med å jubilere, men har også kommet med flere produktforbedringer på trelasttørkene.

Tørkene bygges som før, i kraftige knekte rustfrie profiler og med utvendig isolasjon, men isolasjonen er doblet i forhold til bransjestandarden. Det er viktig av hensyn til energiforbruk og lyd. I tillegg er flere detaljer forbedret med tanke på varighet og servicevennlighet. Derfor gir vi nå

tre års garanti (mot tidligere 2 år) på nyanlegg, og lover hjelp innen 24 timer dersom det oppstår problemer, fortsetter Bryhn.

AG betjener hele det norske markedet med egne medarbeidere fra hovedkontoret i Oslo, i tillegg kommer innleide på mekanisk fra Steinkjer, Larvik og Sverige. Dessuten kan mye løses med fjernstyring via pc.

Firmaet jobber kontinuerlig med tanke på å redusere kostnadene, og mener de har klart dette uten at det går på bekostning av kvaliteten.

Bred kompetanse

Som de fleste vet er vann (basing) en viktig del av prosessen i kammertørker, og de senere åra har det blitt økt bevissthet knyttet til vannkvaliteten, og at «feil» vann kan gi kraftig korrosjon, misfarging etc. Her trek-

Alfsen og Gunderson

Etablert: 1. oktober 1926

Hovedkontor: Brynsveien 5, Oslo

Eier: Aksjeselskap der ansatte og tidligere ansatte sitter med aksjene.

Antall ansatte: 60-65

Omsetning: 180 millioner kroner

Målgrupper:

Aluminium, ferro og støperi, olje og gass, bergindustri, skip og verft, kjemisk industri, energi, næringsmiddel, akvakultur, farmasøytisk, mekanisk industri, sagbruk, forsvar, vann og avløp, broer bygg og skade, PMC papirmaskinbekledning.

Fagområder:

Tørking, vakuumptransport, støvrensing, pulverhåndtering, væskebehandling, luftavfukting, pumper, filt og virer.

Viktige hendelser

1926: Ingeniørene Nikolai Alfsen og Olaf Gunderson etablerer firmaet.

1986: Gründerfamilien selger AG til Bacho Ventilasjon. I løpet av kort tid er også Fläkt AB og ABB inne som eiere.

1993: Daværende ledelse overtar bedriften og tar tilbake det tidligere firmanavnet Alfsen og Gunderson AS.



Alfsen og Gunderson har merket seg at mange sagbruk har ambisjoner om vekst. Her er det Eikås sagbruk som er i ferd med å fornye tørkeanlegget (Foto AG).

ker bedriften veksler på kompetanse fra en annen avdeling på huset som har vannrensing som sin spesialitet. AG kan vise til referanser av denne type utstyr både hos Ber-



gene Holm og Moelven.

I tillegg til egne produkter og systemløsninger, markedsfører bedriften også spesialprodukter fra ledende produsenter i Europa og Japan. Kundene dekker et stort spekter innen industri, offshore, shipping kommuner og

energiprodusenter. Skreddersydde anlegg basert på egenutviklet teknologi eksporteres til mange land.

– Egentlig selger vi samme know-how til

mange forskjellige bransjer. Hver bransje har sine spesialiteter og sin terminologi, men teknologien kan i utgangspunktet være den samme. Det er faktisk mange flere bransjer enn vi tror, som jobber med de samme problemstillingene, sier Bryhn.

Nummer en i Norge

Bryhn legger ikke skjul på at tørketeknikk og norsk treindustri er et viktig satsingsområde for bedriften.

– Det var her det hele startet, og selv om vi i noen år har satset tungt på oljesektoren, er dette fagområdet slett ikke glemt.



Kvarnstrands er Nordens ledende produsent av trebearbeidingsverktøy til industrien, og leverer alt av verktøy til høvleri, sagbruk, vindu og tre-industri. Gjennom produksjon av verktøy i over 70 år innehar firmaet en unike kompetanse på produkter, kvaliteter og optimaliserte løsninger. Kvarnstrands Verktøy Norge AS er markedsledende innen denne type verktøy i Norge for høvlerier, og sammen med søsterfirmaet Stridsbergs Norge AS leveres alt verktøy fra stukk til ferdig materiale samt slipeservice. Selskapenes omsetning er totalt over 120mill og det er ca. 90 ansatte i Norge og Sverige.

Vi søker etter produksjef/teknisk verktøy selger

Som ett ledd i vår videre utvikling av Kvarnstrands og økt aktivitet i Norge innen vindu og trevare, søker vi nå etter en dyktig teknisk selger med erfaring innen dette fagområdet. Arbeidet vil være å bygge opp Kvarnstrands videre satsning i markedet og rette person vil kunne påvirke utviklingen videre. Stillingen innebærer besøk ute hos kunder i Norge, kursing og opplæring samt optimalisering av bearbeidingsprosessen og service rundt produktene som ansvarlig produksjef.

Høres dette interessant ut for deg og er du interessert i å være del av ett vinnende team som er i konstant utvikling, ta kontakt for ytterligere informasjon med Tore Djerv på tlf. 90082279 eller send en mail tore.djerv@kvarnstrands.com



Vi stiller ut på messen Trä & Teknikk 6-9 sept. Gøteborg

Besøk oss på vår stand B05:40



Tørke levert til Moelven Ranbysågen (Foto AG).

Vi har levert utrolig mange tørker til det norske markedet gjennom tidene, og vi har fortsatt en sterk posisjon. Bransjen ser at vi leverer god kvalitet. Faktisk har vi tørker fra 60-tallet som fortsatt holder mål etter å ha blitt oppgradert. Styringssystem og automatikk er naturligvis skiftet ut, men ellers fungerer de godt.

Bedre salgsgargument kan vel ikke en produsent få.

– Dessuten er det mange norske sagbruk

som vektlegger betydningen av å ha en sterk norsk leverandør innenfor tørketeknikk. Konkurransen er hard, men det er få aktører. Kort sagt er det vel bare oss pluss en svensk og en finsk konkurrent. Av disse er det Valutec som vi anser som den reelle konkurrenten. Vårt mål er å være nummer en på det norske markedet, og også få en sterkere posisjon i Sverige, fortsetter Bryhn.

Dekker hele spekteret

AG leverer alle typer tørker til treindustrien. Det vil si en rekke varianter av kammer- og kanaltørker. Forskjellen mellom kanaltørker og kammertørker er ikke nødvendigvis så stor som mange tror, men som en tommelfingerregel kan en vel si at kanaltørker passer best for de større brukene med mer ensartet produksjon.

Har fått et oppsving

Dette året har startet veldig bra for AG. Etter to ganske magre år, ikke minst på grunn av utviklingen i oljeindustrien, ser det ut til at bedriften nå får en stort oppsving.

– Vi er langt foran budsjett. Faktisk er drøye 70 prosent av årsbudsjettet hentet inn allerede før sommerferien, og her spiller satsingen på treindustrien en viktig rolle.

Vi merker en helt annen investeringsvilje enn for bare noen få år siden. Mange sagbruk har vekstambisjoner, men mye gammelt utstyr. For vår del har det dette resultatet i bestilling på nye kammertørker til Moelven Trysil og Moelven Granvin, og ny

styring på eksisterende tørker på Stangeskovene og Østerdalsbruket for å nevne noe. Vi er også i prosess med andre bruk med tanke på leveranser neste år.

De ansatte er eiere

Ledelsen kjøpte bedriften fra ABB i 1993, og i 2012 fikk alle de ansatte tilbud om aksjer, hvorav ca. halvparten takket ja. Videre er det en forutsetning at ingen skal sitte med mer enn 20 prosent av aksjene for at flest mulige skal få delta.

Tredjegerasjon fra gründerfamilien Gunderson er for øvrig fortsatt engasjert i bedriften.

Etter at de ansatte overtok, har staben vokst fra 38 til 60 ansatte, og omsetningen var på det meste 277 millioner.

Oljebransjen er ikke død

Oljebransjen er heller ikke noe tapt marked for AG. Nylig ble det bestilt vannrensing til Osebergfeltet i Nordsjøen, og det har også kommet bestilling på støvrensingssystem i forbindelse med Hydros nye aluminiumsverk på Karmøy.

... Og det er nok av andre gjøremål. Som en kuriositet kan vi nevne at det er gjort avtale med Statsbygg om levering av et sugesystem for hestemøkk til UMB på Ås.

En rivende utvikling

Hva har så skjedd av utvikling innenfor tørketeknikk i treindustrien i løpet av bedriftens 90-årige levetid?

– Siden 60-tallet har det vært en rivende utvikling. For 50 år siden opererte vi med temperaturer på 30-40 grader mens vi i dag er oppe i 85 grader. Det skyldes langt bedre bygg, maskinutstyr og styresystem, og ikke minst bedre kunnskap om tørkeprosessen og tørkeklimaet. Derfor går prosessen i dag mye raskere, i tillegg er kvaliteten vesentlig bedre. Bare i løpet av de 20 siste åra er kapasiteten faktisk doblet på grunn av endret temperatur og tørkeforløp.

For sagbrukene betyr dette større kapasitet, mindre sprekk, vridning og spenninger i virke. Det betyr bedre økonomi for brukerne.

Samtidig er det viktig å understreke at kompetanse på hvert enkelt sagbruk er helt avgjørende. Tørkeoperatørens kunnskap, erfaring og innsats er helt nødvendig, og har gitt yrket en langt større anseelse i dag, mener Bryhn.



Dette var en gave fra de ansatte da firmaet fylte 85. Nå er vi spent på hva som kommer på 90-årsdagen.